



EXPORT 2026: strumenti legali per la diversificazione dei mercati e la gestione del rischio dazi

Sala Respighi: 12 Aprile 2026 - Ore 13:00 - 15:30

Presiede: Avv. Diego Saluzzo - Foro di Torino - Presidente UGIVI
Modera: Avv. Floriana Risuglia - Foro di Roma - Vicepresidente UGIVI

Geopolitica del vino: chi paga dazio? La realtà del mercato tra le decisioni della Corte Suprema statunitense e le ricadute economiche dei conflitti - Dr. Amedeo Federico Monti - ZPC srl

Esportatore italiano ed importatore americano: manuale di sopravvivenza
Dr. Martin McNeese - Mc Neese Customs & Commerce srl - UGIVI

Vendere oltre l'Oceano: clausole e tutele per un contratto "a prova di shock".
Avv. Roberto Luzi-Crivellini - Foro di Verona

Opportunità dell'accordo Mercosur e ultime mosse dell'amministrazione Trump: navigare tra codici doganali e corretta classificazione delle merci - Avv. Piero Bellante - Foro di Verona

Tavola Rotonda: Strategie sul campo: un confronto dinamico tra chi decide e chi assiste

Presiede: Avv. Stefano Dindo - Foro di Verona - Past President UGIVI
Modera: Avv. Filippo Moreschi - Foro di Mantova - VicePresidente UGIVI

Intervengono:

Avv. Gerardo Fonseca - FVA - Fonseca Vannucci Abreu Advogados - São Paulo
Dr. Stefano Sequino - Direttore Consorzio DOC delle Venezie - UGIVI
Dr. Matteo Tedeschi - Direttore Consorzio per la Tutela dei Vini Valpolicella
Dr. Edoardo Peduto - Direttore Consorzio Tutela Lugana DOC

Q&A:

- i. Crisis management: come comunicare al consumatore finale aumenti di prezzo dovuti ai dazi
- ii. La diversificazione del portafoglio mercati: stiamo davvero abbandonando gli USA per il Sud America e l'Asia?
- iii. Il ruolo dei Consorzi nella difesa legale collettiva